



Innesäljare för Narva Scandinavia AB

Vi söker nu en Innesäljare som vill vara med och driva Narvas affärsutveckling

Om Narva Scandinavia

Narva Scandinavia är ett väletablerat belysningsföretag på den skandinaviska marknaden. Företaget förser marknaden med ljuskällor och armaturer där ett brett och kundanpassat sortiment och höga kvalitetskrav är ledord. Inom kort kommer företagets nya VD att komma ombord och driva den förändringsresa företaget befinner sig i. Förändringen består i att öka tillväxten i företaget och skapa tydligare mål i organisationen med bibehållen struktur i säljprocessen. Det kommer att bli en mycket spännande resa som innesäljaren kommer att få vara med på och driva tillsammans med VD!

Huvudkontor och lager ligger i Södertälje.

Narva ägs sedan 2012 av Teqnon som är en växande industrikoncern med 10 företag i sin portfölj i nuläget. Teqnon har ett långsiktigt fokus och intresse i Narva och är starkt engagerad i företagets framtid.

Rollen som Innesäljare på Narva Scandinavia

Som innesäljare på Narva är du en viktig nyckelposition i företagets framtida tillväxt. I rollen ingår ansvar för vissa nyckelmoment av försäljningsprocessen med befintliga och nya kunder. Det innebär att du kommer att ha ett ansvar för ordermottagning, reklamationer samt att skapa merförsäljning genom att granska inkommande ordrar.

Du kommer vara en viktig spelare för utesäljarna genom att förbereda prover, offerter och boka möten. Det krävs att du har förståelse för affären och vilja utveckla denna genom ditt arbete. Du har möjlighet till att själv åka ut till kunder och hantera vissa ärenden.

Kundbasen består av grossister, återförsäljare och stora konsumentkedjor där Senior Account Manager och VD driver försäljningen av Narvas sortiment.

Ditt arbete sker i nära samarbete med säljteamet där ni tillsammans planerar försäljningsarbetet. I rollen ingår stor frihet och möjlighet att under affärsmannamässiga former driva företagets tillväxt. Brinner du för affärer och att vara en spindel i nätet kommer du att trivas hos Narva. För rätt person finns alla möjligheter, du sätter gränserna.

Personen vi söker

Vi söker dig som känner att rollen som innesäljare skulle vara både passande och utmanande. Du gillar att ha många bollar i luften och driver alltid på förbättringsmöjligheter. Om du har erfarenhet från branschen är det meriterande. Du kan konsten att identifiera möjlig merförsäljning och att agera när möjligheten exponeras. B-körkort.

Personliga egenskaper

Prestigelös

Affärsmannamässig

Multitasker

Du håller en hög aktivitet och är en do-er

Förmåga att kunna arbeta strukturerat

Resultatorienterad

Stort intresse av att bidra till vidareutvecklingen av bolaget

Du är en teamplayer i världsklass!

Placering

Utgår från Södertälje.

Språk

Svenska

Tillträde

Omgående

Vid frågor om tjänsten kontakta Pernilla Dehlin 0761-199309 eller Rasmus Rosenberg 0734-431195

Vid intresse skicka din ansökan till pernilla.dehlin@managementpartners.se eller rasmus.rosenberg@managementpartners.se