



Vi söker Sektionschef Mekanik till ÅF Industry i Malmö

ÅF är ett ingenjör- och konsultföretag med uppdrag inom energi, industri och infrastruktur. Sedan 1895 har vi bidragit till våra kunders utveckling och framgång. Genom att kombinera olika teknikområden och kompetenser skapar vi lönsamma, innovativa och hållbara lösningar för en bättre framtid. Vår bas är i Europa men vår verksamhet och våra kunder finns i hela världen.

ÅF – Innovation by experience.

Drivs du av att göra affärer? Gillar du att utmanas och jobba i ett högt tempo? Brinner du för att utveckla människor? För att förstärka vår organisation i Region Syd söker vi nu en erfaren och driven ledare som motiveras av försäljning, personalansvar och teknik.

Du rapporterar till Marknadsområdeschefen och ingår i marknadsområdets ledningsgrupp tillsammans med övriga Sektionschefer.

Arbetsbeskrivning

Dina arbetsuppgifter omfattar såväl försäljning, rekrytering, personalansvar, ekonomi samt marknadsaktiviteter i olika former. I rollen ingår bland annat:

- Att utveckla affärer och skapa goda relationer med såväl befintliga som nya kunder
- Leda, engagera och utveckla en sektion med 18-25 konsulter
- Du har resultatansvar för sektionen, vilket inkluderar budgetarbete och ekonomisk uppföljning.
- Rekrytering och kompetensutveckling
- Samarbeta med övriga konsultchefer gällande kunder, försäljning och marknadsaktiviteter

Kvalifikationer

- Civilingenjör/Högskoleingenjör, inriktning Maskinteknik, eller likvärdig
- Erfarenhet av försäljning, produkt- och produktionsutveckling samt personalansvar
- Du har erfarenhet av att vara en ledare och verkar idag som grupp- eller avdelningschef
- Erfarenhet som konsultchef är meriterande
- Du är affärsmässig och har en förmåga att bygga nätverk och affärsrelationer
- Goda kunskaper i svenska och engelska, både muntligt och skriftligt
- Körkort B. Resor i tjänsten förekommer



MANAGEMENT PARTNERS

Din partner – hela vägen!

Personlighet

- Som person är du framåt, positiv och innovativ
- Du är lösningsorienterad, strukturerad och förtroendeingivande
- Du kan arbeta självständigt med goda resultat och du gillar ett varierande och stimulerande arbete
- Fokus på resultat, personal, kvalitet och långsiktig tillväxt genom försäljning och rekrytering
- Du har passion för ditt arbete och ett starkt driv.
- Ödmjukhet och samarbete ser du som nyckeln till framgång.
- Du är coachande i din ledarstil och har bra människokännedom och lätt för att "ta olika människor"

Tjänsten är en tillsvidareanställning på heltid med start snarast möjligt.

Ansökningar behandlas löpande.

Låter det här som rätt utmaning för dig? Välkommen med din ansökan!

Har du frågor är du alltid välkommen att kontakta

Anders Stegersjö

0704- 280265

anders.stegersjo@mpmalmo.com



MANAGEMENT PARTNERS

Din partner – hela vägen!