

Rental Manager

Delvator AB



Delvator växer och utvecklas. Därför söker vi nu en Rental Manager för vår kommande uthyrningsverksamhet.

Delvator är generalagent för Hitachis anläggningsmaskiner på den svenska marknaden. Delvator har en marknadsposition som nummer tre i Sverige, främst tack vare maskinernas höga kvalitet och vår kundorienterade organisation. Huvudkontoret ligger i Eslöv, med filial placerad i Härnösand. Därtill kommer 11 säljställen och 25 serviceverkstäder utspridda över landet, vilket gör att vi alltid är nära våra kunder och på så sätt kan erbjuda bästa möjliga service.

Målet för hela vår sälj- och serviceorganisation är att öka lönsamheten för våra kunder. Det kan vi göra med hjälp av ett världsledande maskinprogram kombinerat med vår effektiva och pålitliga kringorganisation.

Vi vill öka vår närvaro på hjullastarmarknaden i Sverige. Som ett led i denna strävan kommer vi nu förstärka vår organisation med en uthyrningsverksamhet för denna produktgrupp.

Vi söker därför en erfaren, resultatinriktad Rental Manager som kan bygga upp och driva denna verksamhet.

Dina arbetsuppgifter som Rental Manager på Delvator

Som Rental Manager ansvarar du för att bygga upp och driva en ny hyresavdelning inom Delvator, för produktsegmentet hjullastare.

Avdelningen kommer att vara ett komplement till vår befintliga säljorganisation, som i huvudsak är inriktad mot produktförsäljning av nya och begagnade grävmaskiner och hjullastare.

Du kommer som Rental Manager självständigt skapa och genomföra nya rutiner och processer. Du kommer tillsammans med VD och Operations manager att ha ansvar för utformningen av hyresflottan och hyreserbjudanden som är lönsamma både för Delvator och våra kunder.

Du kommer själv agera uppsökande för att finna nya kunder i olika typer av branscher, till exempel industri, återvinning, träindustri, lantbruk, kommunal förvaltning med mera. Du kommer som Rental Manager sälja hyreskontrakt till våra hyreskunder.

Du har ett driv och kan arbeta i högt tempo. Du leder och styr ditt eget arbete, är en god affärsutvecklare och motiverad av att bygga nya och varaktiga kundrelationer.

Vi tror att du har erfarenhet från att jobba med uthyrning av arbetsredskap eller teknisk utrustning. Du har arbetat självständigt och haft resultatansvar i ditt tidigare arbete. Du vet att inköpsprocessen ser olika ut i olika verksamheter och anpassar ditt säljagerande efter detta.

Du är uthållig, noggrann och bra på nära samarbete med kunderna och din egen organisation. Du kommer att ha ett stort eget ansvar och arbeta självständigt, med stöd av vår Product Manager och vår ledning.

Vi lägger stor vikt vid dina personliga egenskaper.

Kandidatprofil

- Du är målinriktad och har stark drivkraft att leverera resultat
- Du är idag en av de bästa i ditt team
- Du är initiativrik och arbetar lösningsorienterat
- Du är engagerad och självgående
- Du är strukturerad
- Du är lyhörd, prestigelös och ansvarstagande
- Du är professionell och samtidigt personlig
- Du förstår kraften i att tänka långsiktigt och har samtidigt förmåga att få saker att hända nu
- Du har intresse för de människor du möter, skapar snabbt en positiv kontakt
- Du ser möjligheter och blir engagerad när du kan bryta ny mark, samtidigt som du är ansvarstagande och reflekterar innan du agerar

Vi ser mycket fram emot att få höra ifrån dig och ta del av dina värderingar och vart du är på väg i din karriär. Vi kanske passar ihop?

Tillträde

Snarast

Placeringsort

Stockholm

I denna rekrytering samarbetar vi med Management Partners.

Vid frågor om tjänsten kontakta Eugene Agrest 070-3200789

Vänligen skicka din ansökan med personligt brev och CV till: rekrytering@mpmalmo.com