


Vi söker en Säljansvarig till





Gillar du teknik och vill jobba med innovativa lösningar inom energi?

Vill du vara med på en tillväxtresa och bygga vår framtida försäljningsorganisation?

Då är Jonicom något för dig!

Vi söker en Säljansvarig

Om Jonicom

Jonicom levererar helhetslösningar inom fastighetsautomation, där målsättningen är att hålla en låg energiförbrukning utan att ge avkall på komforten. Helhetslösningar innebär utförande- och totalentreprenader, projektering, energioptimering och service. De styrsystem som Jonicom levererar är bland annat av märkena Trend och Saia men har även egen produktutveckling inom energibesparing och systemintegration. Teamet i Kungsbacka består idag av ca 20 anställda. Jonicom levererar sina produkter till industrier, offentliga byggnader, kommersiella fastigheter samt större bostadsfastigheter. Bolaget växer och vill förstärka sitt team med en säljansvarig som vill vara med och ta bolaget till nästa nivå!

Jonicom erbjuder en trygg arbetsplats med god gemenskap där man ställer upp för varandra. Som ett led i detta anordnar de gemensamma företagsevent under året, allt för att skapa ökad trivsel.

För Jonicom är teamkänslan helt avgörande. Vi värdesätter dina personliga egenskaper väldigt högt och de spelar stor roll i tillsättningen av denna tjänst – Joakim Källmark, VD.

Vem är du?

Vi söker dig som vill vara med och bygga vidare på Jonicom och att ta bolaget till nästa nivå! Vi ser gärna att du har tidigare erfarenhet inom B2B försäljning och det är mediterande om du har arbetat i en likartad bransch. Du har stort intresse för att bygga långsiktiga relationer och jobbar strategiskt med kundbearbetning.

Du har ett personligt engagemang och lätt för att sätta dig in i kundens verksamhet. Du är lösningorienterad, driven och brinner för affärer. Vi ser gärna att du har varit delaktig i offentliga upphandlingar och privata anbud.

- Entreprenad, fastighetsautomation. Från Entreprenad branschen gärna inom fastighetsautomation är mediterande.
- "Ledare" arbeta mot vårt gemensamma mål. Långsiktiga relationer, framtida ledningsgruppsperson.

Din roll

Jonicom står inför en tillväxtresa där försäljning och affärsutveckling kommer vara en av grundpelarna i detta arbete. Jonicom söker en senior säljansvarig som kan ta helhetsansvaret för skapandet av en renodlad säljorganisation.

Som säljansvarig på Jonicom erbjuds du ett stimulerande arbete där du kommer vara operativt drivande i försäljningen och proaktivt kundarbete är grundläggande. Det är viktigt att du kan konsten att avsluta affärer när du har identifierat ett behov och att du känner dig säker i din roll som säljare. Du kommer också att skapa den strategiska planen för Jonicoms försäljningsarbete.

Du känner dig trygg med att arbeta mot uppsatta mål och skapa en action plan för att nå dessa.

Då du kommer att vara en nyckelspelare i organisationen är det viktigt att du har ledarerfarenhet och förmåga att samarbeta med andra. På sikt ingår det i rollen att bygga en renodlad säljorganisation där du kommer ansvara för personal och ingå i ledningsgruppen.

Tillsammans med dina kollegor kommer du aktivt arbeta med att skapa långsiktiga relationer med våra kunder och stärka Jonicoms varumärke på marknaden. Du känner ansvar för hela affären och är en viktig spelare för att göra våra kunder nöjda.

Du rapporterar i första hand till VD.

Arbetsuppgifter

- Kalkylering och anbudsinlämning både mot privata och offentliga verksamheter.
- Utveckla och stärka befintliga kunder.
- Identifiera och bearbeta nya kunder.
- Driva arbetet med att nå uppsatta försäljningsmål.
- Ansvara för att skapa Jonicoms renodlade försäljningsorganisation.

Dina kvalifikationer

- Erfarenhet av fastighetsautomation eller liknande bransch.
- Flerårig erfarenhet av försäljningsarbete.
- Van ledare och har förmåga att situationsanpassa ditt ledarskap.
- Goda kunskaper i svenska och engelska
- B-körkort

Placeringsort

Kungsbacka

Tillträde

Snarast

CV och personligt brev skickar du till

Fredrik Carlsson

0730-394050

Fredrik.Carlsson@managementpartners.se

Pernilla Dehlin

0761-199309